

CARTEL

Le rack pour MCI comme spécialité première

Société aux multiples marques et savoir-faire, Cartel a développé une gamme de solutions de transport et de manutention pour les préfabricants de murs à coffrage intégré. Pdg de l'entreprise, Daniel Lecamp nous détaille la genèse et les possibilités qu'offre son entreprise.

Pouvez-vous nous présenter Cartel, qui est encore peu connue dans le secteur de la construction...

Daniel Lecamp : Nous sommes une entreprise issue de la sous-traitance. Nous avons grandi au fil des besoins de nos clients et de croissance externe. Nous avons intégré de nouvelles productions au fur et à mesure que nous répondions aux besoins spécifiques de nos clients. Nous cherchons toujours à produire des outils simples, de bonne qualité, et livrés en temps et en heure.

Vous intervenez sur plusieurs secteurs et sous des noms différents. Pourquoi ?

C'est lié au développement par croissance externe. Nous avons agrégé des savoir-faire que nous avons déclinés en marques. Aujourd'hui, nous intervenons sur des secteurs aussi différents que le métal, les machines agricoles, l'aéroportuaire, l'hydraulique, le pneumatique ou encore l'informatique. Et en tant que Vendéen, nous sommes proche du célèbre parc du Puy-du-Fou, nous avons donc une activité de machineries spéciales...

Comment a débuté votre histoire avec le milieu de la construction ?

D'abord par les bétonnières Lérin-Cartel que nous avons rachetées à Altrad en 2001. C'est une entreprise, qui est toujours en activité et qui compte trois typologies de produits : les bétonnières pour le grand public, celles pour le monde agricole et celles pour les professionnels de la construction.

Ensuite, en 2008, le préfabricant Jousselein, dont je connaissais le dirigeant, est venu nous voir parce qu'il développait son activité de murs à coffrage intégré. Il avait besoin d'un moyen de conditionnement et de transport sûr et efficace. Nous leur avons construit des racks de transport pour les déplacer de leur zone de production à une zone d'attente, puis en direction des chantiers. En complément, nous leur avons développé un chariot de manutention pour leur site.



Daniel Lecamp
est le Pdg de
l'entreprise Cartel.

C'est une solution, dont vous avez ensuite développé la commercialisation ?

Oui, nous proposons ce procédé au marché de la préfabrication. Dans la foulée de notre invention pour Jousselein, plusieurs industriels sont venus se renseigner. Limités au départ aux zones de production, nos racks sont aujourd'hui beaucoup utilisés sur les chantiers. Nous avons aussi de plus en plus de demandes de transporteurs, qui souhaitent investir le marché des MCI. En réalité, c'est le même produit, qui est adapté aux spécificités et aux us et coutumes de chaque client. Par exemple, KP1 nous a demandé d'ajouter des échelles. D'autres industriels veulent des attaches spécifiques.

Est-ce qu'avec le temps, cette solution de racks a évolué, au plan technologique ?

Le principe de base n'a pas changé, mais nous avons amélioré notre productivité, la durabilité et la traçabilité. Chaque produit qui sort de notre usine possède un dossier complet de suivi, qui nous permet de tracer les certificats de matière, chaque étape de production et la qualité finale. C'est un gage de sérieux pour nos clients. Nous sommes capables de connaître chacune des interventions sur chacun de nos châssis.

Désormais, vous proposez aussi d'autres solutions pour la préfabrication...

Outre les remorques spécifiques de manutention des MCI en transport privé, pour les usines, dont nous avons déjà parlé et que nous continuons à commercialiser, nous avons réfléchi à d'autres solutions, afin d'offrir des nouvelles possibilités à nos clients préfabricants. Nous avons ainsi utilisé les savoir-faire que nous avons développés dans d'autres secteurs pour construire des retourneurs de panneaux, adaptés à différentes largeurs. Nous continuerons à répondre à des besoins spécifiques et ensuite à commercialiser ces idées.

Propos recueillis par Yann Butillon